

Workday Revenue Management

Workday Revenue Management combine une expérience utilisateur intuitive avec des fonctionnalités adaptées aux entreprises. La solution permet de gérer le cycle de vie complet allant du contrat au paiement. Elle favorise par ailleurs une transition efficace, précise et simple vers les nouvelles normes de reconnaissance des revenus.

Simplicité et efficacité pour la gestion des contrats client et de la facturation

Créez, approuvez et suivez facilement vos clients et contrats afin d'optimiser votre visibilité et vos outils de pilotage. Workday Revenue Management prend en charge de nombreux types de contrats. L'intégration avec salesforce.com et d'autres systèmes CRM vous permet de bénéficier d'une visibilité étendue sur le cycle de vie des contrats, du devis initial jusqu'au paiement.

Automatisez la création de factures à partir des échéanciers et conditions de facturation prévus dans les contrats. La flexibilité offerte par la solution vous permet d'automatiser les processus de facturation complexes pour différents types de produits et services. La facturation et la reconnaissance des revenus sont distinctes, afin de permettre la mise en œuvre de vos politiques. Par ailleurs, vous pouvez réduire les délais de traitement des factures grâce à l'automatisation de la création des lettres de relance et du reporting, ainsi que des alertes qui permettent aux agents de vos centres de services partagés d'anticiper les problèmes liés aux clients à risque.

Visibilité sur votre base de clients et analyses décisionnelles pour optimiser votre trésorerie

Conçu comme une application unique, depuis le contrat jusqu'au paiement, Workday Revenue Management vous permet de regrouper toutes les données liées à vos contrats dans une seule solution. La mise en place d'un système d'approbation, d'accès et de contrôles appropriés permet à votre équipe en charge de la gestion des revenus et du recouvrement clients, d'accéder à l'ensemble des données clients et contractuelles nécessaires pour pouvoir prendre des actions. Les analyses décisionnelles, pouvant inclure des données issues de sources tierces, vous aident à évaluer le risque lié à la facturation client en fonction de la probabilité de paiement, de la solvabilité et de la balance âgée, ainsi que des délais moyens de paiement. Workday alerte également les personnels en charge du recouvrement et automatise la création des lettres de relance envoyées aux clients en défaut de paiement.

Par ailleurs, des analyses très précises telles que les revenus différés et le reporting prévisionnel vous permettent d'anticiper les tendances et d'influencer les opérations. Votre équipe dirigeante dispose également des informations nécessaires pour organiser votre entreprise en fonction des comportements, des besoins et du montant de la contribution des clients. Vous optimisez ainsi vos activités dans un souci de qualité, tout en pilotant la rentabilité.

Principaux avantages

Traitement rationalisé, du contrat au paiement

- Expérience utilisateur intuitive
- Facturation et reconnaissance des revenus automatisés
- Intégration avec les outils de CRM
- Contrôles plus rigoureux grâce au moteur de processus
- Processus et résultats comptables plus précis
- Fonctionnalités globales, notamment en matière de consolidation
- Trésorerie optimisée

Déploiement et maintenance simplifiés

- Déploiement plus rapide et plus facile via le Cloud
- Plateforme technologique simplifiée avec une application HCM et financière unique

Reporting et visibilité plus précis

- Outil de modélisation de scénarios pour la reconnaissance des revenus
- Meilleure visibilité sur les encaissements et les mouvements de trésorerie
- Reporting détaillé et possibilité d'analyses selon des dimensions métiers pertinentes
- Analyse du cycle du contrat
- Rapports d'audits complets

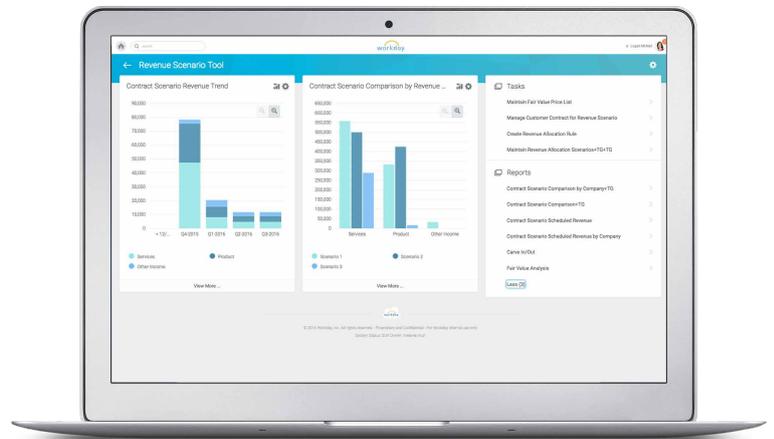
Reconnaissance des revenus : respecter les normes GAAP actuelles et adopter les nouvelles

Workday prend en charge les dispositions complexes en matière de revenus tout en vous permettant d'être en conformité avec les normes GAAP et IFRS actuelles et futures (ASC 606/IFRS 15). Mais surtout, Workday vous fournit les fonctionnalités dont vous avez besoin pour facilement vous mettre en situation d'adopter de nouvelles normes. Elles comprennent les fonctionnalités globales de reconnaissance des revenus qui permettent d'enregistrer des événements associés aux produits d'exploitation, d'effectuer une analyse de la juste valeur, de lier des contrats, d'allouer et de comptabiliser les revenus dans le cadre de montages simples et à plusieurs éléments.

Au cours de la période de transition et au-delà, Workday vous permet de visualiser et d'analyser l'ensemble des données contractuelles et de créer d'autres contrats. Vous aurez la possibilité de modéliser plusieurs scénarios de reconnaissance de revenus destinés à évaluer l'impact des changements sur votre entreprise, tout en bénéficiant de l'aide dont vous avez besoin pour respecter les délais. L'utilisation de contrats alternatifs dans Workday vous permet de répondre aux deux exigences en matière de publication et de reporting, et au besoin rétroactivement. Les capacités de migration de données vous aideront également à convertir les données lorsque vous serez prêt à les modéliser pour répondre aux nouvelles exigences.

Audit proactif et conformité

Le moteur de processus de gestion dans Workday assure l'implication des interlocuteurs appropriés dans la gestion des contrats. Toutes les modifications sont enregistrées dans le cadre de contrôles rigoureux. Cette piste d'audit « toujours disponible » répertorie en temps réel tous les changements et ajustements au cours du cycle de vie du contrat, liés aux événements et aux amendements contractuels, aux modifications apportées à la reconnaissance des revenus, etc. Les tableaux de bord des auditeurs et le reporting facilitent le pilotage de votre entreprise et regroupent les informations d'audit à la fois pour les intervenants internes et externes. Vous économisez ainsi le temps et les ressources nécessaires pour recueillir ces informations.



Workday Revenue Management

Processus efficace, du contrat au paiement

- Application Self-Service intuitive
- Processus de gestion configurables
- Connecteur disponible entre salesforce.com et Workday Financial Management
- Intégration simple avec les outils de CRM tiers
- Prise en charge de nombreux types de contrats
- Possibilité d'automatiser des processus de facturation complexes
- Prise en charge des règles complexes en matière de gestion des revenus
- Possibilité de rationaliser le cycle de vente
- Diminution des tâches administratives
- Réduction des délais moyens de paiement et amélioration de la trésorerie

Puissante fonctionnalité de gestion des revenus

- Echéanciers de paiement et règles personnalisés
- Des règles de reconnaissance de revenus flexibles pour correspondre à vos différents produits et services
- Reconnaissance des revenus pour :
 - > Les souscriptions
 - > L'utilisation
 - > Les temps passés et frais des projets
 - > Le pourcentage d'avancement
 - > Les jalons
- Facturation distincte de la reconnaissance des revenus
- Prévision et rapprochement des produits constatés d'avance

Prêt pour la norme ASC 606/IFRS 15 convergée et autres changements réglementaires

- Fondations flexibles permettant de prendre en compte facilement les changements réglementaires
- Reconnaissance des revenus multi-éléments
- Contrats alternatifs et reporting pour répondre aux deux exigences en matière de publication et de reporting
- Outil de modélisation de scénarios pour l'analyse de l'impact des nouvelles règles sur les revenus

Rapports et analyses

- Tableau de bord des revenus pour le reporting centralisé
- Tableau de bord des recouvrements clients avec évaluation du risque lié à la facturation
- Analyses et reporting intégrés en temps réel supplémentaires
- Visibilité sur l'intégralité du cycle de vie des contrats
- Visibilité consolidée et en temps réel sur les revenus
- Analyse détaillée selon différentes dimensions
- Bibliothèque de rapports standards et outil de création de rapports personnalisés
- Champs calculés pour les principaux indicateurs relatifs aux revenus
- Exportation des informations pour les rapports légaux

Système central global

- Architecture et reporting multilingues
- Prise en charge multi-entités, comptabilités et devises
- Consolidation globale
- Moteur configurable pour les taxes
- Gestion globale des comptes bancaires
- Localisations et traductions

Système unique pour la gestion financière et la gestion des ressources humaines

- Déploiement et adoption rapides
- Expérience utilisateur unifiée
- Page d'accueil unique pour toutes les applications Workday
- Meilleure visibilité sur la comptabilité (nécessite Workday Financial Management)

